

Требования и обязанности торгового представителя (с авто)

по Харьковской, Днепропетровской, Полтавской и Сумской области

Требования к кандидатам:

- наличие собственного автомобиля
- уверенный пользователь ПК
- наличие ПК с выходом в интернет
- опыт работы в продажах от 1 года
- целеустремленность
- ориентация на результат
- активность, коммуникабельность, уверенность в себе
- способность принимать решения и действовать самостоятельно

Обязанности:

- активный поиск и привлечение клиентов
- посещение и расширение торговых точек на своей территории
- сопровождение продаж существующим клиентам
- презентация товаров, проведение переговоров
- прием и обработка заказов
- контроль и ведение дебиторской задолженности
- распространение рекламных материалов (прайсы, газеты, листовки, промокоды)
- выполнение плановых показателей

Условия работы:

- гибкий график работы
- прозрачная мотивация, достойное вознаграждение
- бесплатное обучение, карьерный рост
- компенсация затрат (топливо+амортизация)

Если вы коммуникабельны, умеете продавать и хотите зарабатывать - спешите стать частью нашей команды!

Действия торгового представителя

1. Зайдите на сайт **xt.ua**, зарегистрируйтесь и получите личный промокод.
2. Заполните поля во вкладке "Личные данные".
3. Изучите вкладку уголок агента.
4. Научитесь оформлять заказы по разным колонкам цен.
5. Оформите первый заказ клиенту, введите свой промокод или объясните чтобы клиент самостоятельно сделал заказ на сайте и ввел ваш промокод. **Клиент получит ПОДАРОК.**
6. Проработайте свою территорию для поиска новых клиентов, выстройте отношения с хозяевами магазинов, торговых точек.
7. Занесите в базу данных все торговые точки на своей территории.
8. Проанализируйте нужды и потребности, оформляйте заказы и контролируйте дебиторскую задолженность.
9. Поддерживайте и сопровождайте наработанных клиентов.

Возникли вопросы? Звони и мы поможем

(067) 544-72-55 (050) 303-75-64