

Требования и обязанности менеджера по продажам (удаленная работа для Харьковского региона)

Требования к кандидатам:

- наличие ПК, наушников с микрофоном, скоростной интернет
- уверенный пользователь ПК
- опыт работы в продажах от 1 года
- знание этики делового общения, техники и этапов продаж
- грамотная речь, свободное владение русским и украинским языками
- иметь приветливый, доброжелательный, выразительный, энергичный голос
- активность, ориентация на результат
- способность принимать решения и действовать самостоятельно

Обязанности:

- прозвон существующей базы (входящая /исходящая линия), холодные звонки
- привлечение новых клиентов, выявление потребностей
- консультация по товару, ценам и наличию
- прием и обработка заказов в CRM системе
- сопровождение продаж существующим клиентам
- контроль и ведение дебиторской задолженности
- выполнение плановых показателей

Условия работы:

- удаленная работа
- конкурентный уровень з/п, прозрачная мотивация (выплаты 2 р/ месяц)
- стажировка в нашем отделе продаж
- возможность карьерного роста

Если вы коммуникабельны, умеете продавать и хотите зарабатывать - спешите стать частью нашей команды!

Действия менеджера по продажам

1. Прозванивает выданную базу клиентов, привлекает клиентов любым доступным способом.
2. Принимает заказы по телефону, оформляет на сайте, указывая себя менеджером.
3. Консультирует клиентов по ассортименту, наличию, ценам, условиям сотрудничества.
4. Контролирует оплаты, сопровождает заказы до полного закрытия.
5. Принимает рекламации (возвраты, браки, недостатки и т.д.).
6. Выполняет еженедельный, ежемесячный план, установленный куратором группы.
7. По закрытию месяца, вам начисляется вознаграждение согласно мотивации.

Возникли вопросы? Звони и мы поможем

(067) 544-72-55 (050) 303-75-64