

Требования и обязанности торгового агента по всей территории Украины

Требования к кандидатам:

- целеустремленность
- ориентация на результат
- активность, коммуникабельность, уверенность в себе
- навыки среднего пользователя ПК
- наличие ПК с выходом в интернет
- желателен опыт/без опыта работы в продажах
- умение продавать и убеждать

Обязанности:

- поиск новых клиентов, расширение клиентской базы
- презентация товаров, проведение переговоров
- сопровождение продаж существующим клиентам
- распространение рекламных материалов(прайсы, газеты, листовки, промокоды)
- выполнение плановых показателей

Условия работы:

- гибкий график работы (возможность совмещения с основной работой или учебой)
- прозрачная мотивация, достойное вознаграждение
- бесплатное обучение, карьерный рост

*Если вы коммуникабельны, умеете продавать и хотите зарабатывать -
спешите стать частью нашей команды!*

Действия торгового агента

1. Зайдите на сайт **xt.ua**, зарегистрируйтесь и получите личный промокод.
2. Заполните поля во вкладке “Личные данные”.
3. Изучите вкладку уголок агента.
4. Научиться оформлять заказы по разным колонкам цен.
5. Помогите оформить первый заказ клиенту (*без регистрации на сайте*), введите свой промокод или объясните чтобы клиент самостоятельно сделал заказ на сайте и ввел ваш промокод.
6. *При первом заказе ваш клиент получает ПОДАРОК.*
7. Клиенту перезванивает наш менеджер колл-центра, который сопровождает в дальнейшем заказ и обсуждают детали (наличие товара, условия доставки и форму оплаты).
8. После отгрузки заказа, вам начисляется вознаграждение согласно мотивации (с первого и последующих заказов клиента).

Возникли вопросы? Звони и мы поможем

(067) 544-72-55 (050) 303-75-64