

# Мотивация

## Менеджер по продажам (удаленная работа)

Мотивация по показателям	
Заказы до 500 грн (розница)	20 %
Заказы от 500 до 3000 грн (опт)	10 %
Заказы от 3000 до 10000 грн (дилер)	5 %
Заказы от 10000 грн (партнер)	2,5 %
Дополнительная мотивация	
Привлечение торгового агент (агент продал более 150 000 грн)	3000

\* На акционные позиции процент не начисляется.

Пример расчета среднего дохода работающего менеджера по продажам:

Колонки цен	Объем продаж	% от продаж	Сумма дохода
РОЗНИЧНЫЕ	14 000 грн	20 %	14 000 * 20 % = 2 800,00 грн
ОПТОВЫЕ	86 000 грн	10 %	86 000 * 10 % = 8 600,00 грн
ДИЛЕРСКИЕ	65 000 грн	5 %	65 000 * 5 % = 3 250,00 грн
ПАРТНЕРСКИЕ	35 000 грн	2,5 %	35 000 * 2,5 % = 875,00 грн
<b>ИТОГО</b>	<b>200 000 грн</b>		<b>15 525,00 грн</b>

**Итого** средняя сумма дохода менеджера по продажам составляет **15 525,00 грн.** при средней общей сумме заказов 200 000 грн.

Если торговый представитель привлечет агента это еще + 3000 грн = **18 525,00 грн.**

**Возникли вопросы? Звони и мы поможем**

**(067) 544-72-55    (050) 303-75-64**